OYStech
Hub Tecnológico Latinoamericano

Universidades perdiendo postulantes por **falta de seguimiento y trazabilidad** en la captación

La captación de estudiantes suele estar dispersa entre landing pages, redes sociales, ferias y planillas de asesores, sin un pipeline único ni visibilidad del embudo de conversión. Esto genera pérdida de leads, bajo rendimiento de las campañas de difusión y decisiones de marketing sin datos reales.

01

Captación dispersa

Leads de landing pages, redes sociales y ferias sin centralizar, con datos duplicados y canales que no conversan entre sí.

02

Seguimiento manual

Asesores gestionando contactos en planillas propias, sin historial único ni visibilidad de en qué etapa está cada postulante.

03

Embudo sin visibilidad

Sin funnel por etapas, es difícil detectar a tiempo los cuellos de botella entre el primer contacto y la matrícula.

04

Difusión sin segmentar

Campañas masivas de WhatsApp y llamadas sin personalizar por carrera, sede o interés, con bajo impacto y alto costo.

6 Etapas

Pipeline de captación a matrícula, de Lead a Matriculado, con detección automática de cuellos de botella

+11 Años

Experiencia de OYSTECH en educación y sectores regulados en Latinoamérica

360°

Trazabilidad del ciclo del estudiante, desde el primer contacto hasta su matrícula

Un solo CRM para captar, admitir y matricular con trazabilidad completa

GO Educa centraliza la captación, admisión y matrícula en un pipeline único de 6 etapas, con landing pages propias, campañas de WhatsApp y llamadas segmentadas, y una ficha única del estudiante — desde el primer contacto hasta su matrícula.

Captación y landing

Formularios propios que generan pre-leads, con conversión automática a alumnos y carreras/sedes de interés asignadas.

Pipeline de admisión

6 etapas de Lead a Matriculado, con tasas de conversión y detección automática de cuellos de botella por etapa.

Comunicaciones segmentadas

Campañas de WhatsApp Business y llamadas por segmento: carrera, sede, nivel socioeconómico o etapa del pipeline.

Postulación y matrícula

Validación de vacantes, documentos adjuntos y generación automática del certificado de matrícula

BENEFICIOS PARA TU INSTITUCIÓN

- **Visión 360°** del embudo de admisión, desde el primer clic hasta la matrícula, con tasas de conversión por etapa.
- **Mayor conversión de leads** gracias a alertas de cuellos de botella y seguimiento automatizado del pipeline.
- **Campañas más** efectivas con segmentación real por carrera, sede, interés y etapa del proceso.
- **Ficha única del estudiante** compartida entre marketing, admisión y matrícula, sin duplicar datos ni planillas.
- **Trazabilidad y cumplimiento** normativo de datos personales integrados en todo el proceso de captación.

APLICABLE A

UNIVERSIDADES

IP & CFT

Postgrado y educación continua

Plataforma multi-tenant, parametrizable por institución, con roles diferenciados para marketing, asesores, coordinación y matrícula en cada país de Latinoamérica.

¿Listos para transformar su proceso de admisión?
Agenda un diagnóstico de **GO Educa** para tu institución.

CONTACTO